

## Vermogensbeheerders zonder productcommissie

Ze bestaan wel degelijk, de vermogensbeheerders die geen commissies opstrijken voor de producten waarin zij beleggen. Een groepje vermogensbeheerders rukte zich los uit het wereldje van de klassieke aanbieders van vermogensbeheer. "Wij waren de klassieke private banking en zijn commissiesystemen beu. Daaruit zijn ook excessen zoals de CDO's voortgevloeid", aldus **Stefan De Beukelaer** van Accuro. Dit onafhankelijke kantoor in Antwerpen telt nu zeven vermogensbeheerders. Accuro pakt zijn dienstverlening heel anders aan, wat zich ook uit in hun vergoedingssysteem.

*"De klant betaalt ons een vast percentage van zijn portefeuille, niets anders. Als wij commissie krijgen op beleggingsproducten, brengen we die in mindering van onze vergoeding. Dat maakt een groot verschil. Zo staan wij dicht bij de klant en zijn wij echt onafhankelijk. Accuro bedient enkel vermogens vanaf 1 miljoen euro en beperkt zo het aantal families tot een veertigtal per expert."*

### Defensief beleggen

Deze aanpak levert volgens de woordvoerder van Accuro heel andere productkeuzes op. "Wij kunnen gerust een portefeuille tijdelijk voor 100% in cash plaatsen, wat bijvoorbeeld een grootbank niet zo snel zal doen, want een dergelijke aanpak weegt te

veel op hun inkomsten. En als wij besluiten om in groeimarkten te investeren, kunnen wij in complete onafhankelijkheid uitzoeken welk fonds waar ook ter wereld daarin het best is. Op dit ogenblik beleggen wij duidelijk nog defensiever dan de meeste private banken. Wij waken er

ook altijd over dat de spreiding breed genoeg is. Ander voordeel voor de klant is dat wij het aantal transacties fors beperken om de kosten voor de klant niet onnodig te laten oplopen."

**"De klant betaalt ons een vast percentage van zijn portefeuille, niets anders"**

WDB